

北大路書房 新刊書のご案内

コーチングに必要なのは対話の技術？
リーダーシップ？コーチング脳？コミュニケーション法？

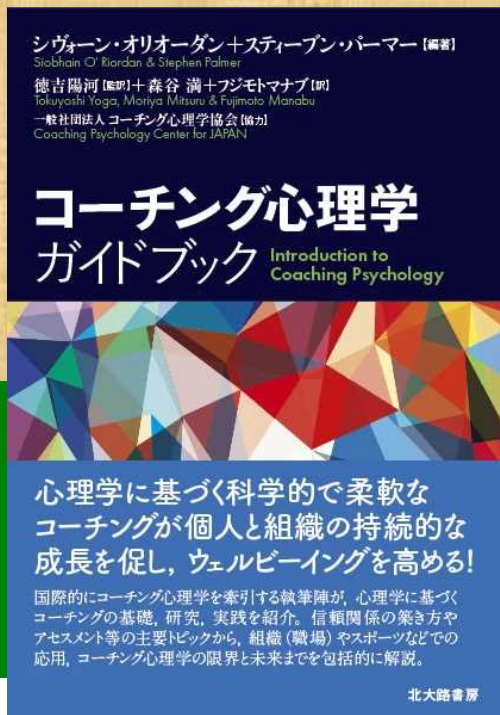
コーチング心理学は

心理療法を基盤とした科学的エビデンスに基づき、
個人のウェルビーイングやエンゲージメントを高め、
組織の持続的成長を促す！

解決志向アプローチ・行動コーチング・
認知行動コーチング etc...

心理学の理論やモデル、アプローチを用いて、個人の目標意識や動機に働きかけるコーチングの理論と実践を網羅的に解説した入門書！

コーチング心理学 ガイドブック



シヴォーン・オリオーダン、
スティーブン・パーマー 編著
徳吉陽河 監訳
A5・並製・336頁・本体4,200円+税
ISBN：978-4-7628-3221-5
C3011 5月1日発売

貴店番線印

部数

ご担当者

様

冊

ご注文はこちら▶[FAX:075-431-9393](tel:075-431-9393)

〒603-8303 京都市北区紫野十二坊町12-8
TEL: 075-431-0361
eigy@kitaohji.com
<https://www.kitaohji.com>

北大路書房

※店舗名の間違い、
FAXがご不要な場合はお知らせ下さい。
また、FAXの誤着がございましたら、
お手数をお掛けしますがお知らせ下さい。